

<http://lyc-paul-gauguin-orleans.tice.ac-orleans-tours.fr/eva/spip.php?article330>

Et si on aidait des micro-entrepreneurs ?

- On est des pros -



Date de mise en ligne : mercredi 10 janvier 2018

Copyright © Gaugu'info - Tous droits réservés

Sommaire

- [la première étape : trouver des produits](#)
- [la deuxième étape : les ventes](#)
- [la troisième étape : choisir les entrepreneurs à aider](#)

Dans le cadre d'un projet les élèves de 2SPVL ont mené une action au profit de l'[association Babyloan](#) afin de pouvoir aider de micro-entrepreneurs à réaliser leur entreprise en leur en donnant les moyens financiers comme nous vous l'avons expliqué dans un article précédent intitulé : [2SPVL : la classe solidaire](#)

Pour cela on a réfléchi à plusieurs projets dont une vente de crêpes et de gâteaux.

[http://lyc-paul-gauguin-orleans.tice.ac-orleans-tours.fr/eva/sites/lyc-paul-gauguin-orleans/local/cache-vignettes/L61xH70/bonhomme_pain_epice-2-a56ce.jpg]

la première étape : trouver des produits

On a recherché des recettes de crêpes et brownies et on a demandé aux élèves d'APR de les préparer. Un autre groupe a préféré les commander en boulangerie.

[http://lyc-paul-gauguin-orleans.tice.ac-orleans-tours.fr/eva/sites/lyc-paul-gauguin-orleans/local/cache-vignettes/L61xH70/bonhomme_pain_epice-2-a56ce.jpg]

la deuxième étape : les ventes

La première s'est déroulée 2 semaines avant les vacances de Noël. Nous avons pu constater qu'elle s'était faite trop rapidement à cause d'un manque de produits. Nous avons remarqué aussi que l'endroit était mal choisi. Au niveau des toilettes et de la bagagerie (*ça pique vous trouvez pas ?*) et en plus, on bloquait le passage (*bravo pour la sécurité*) et enfin nous avons du mal à savoir qui servir car aucune file n'avait été organisée.

Malgré ces inconvénients nous avons pu récolter la somme de 31,96Euros.

Pour la deuxième vente, nous avons choisis un endroit plus large et plus pratique sans se trouver dans les couloirs à gêner le passage : le foyer. Nous avons eu en tête de demander aux élèves d'APR de faire plus de marchandises. Par contre, personne n'a pensé à faire de file ! Tout le monde est rentré d'un coup en formant un gros tas. Bien sûr nous étions en autonomie. *Ça vous étonne ?*

Les résultats étaient peu concluants même si l'endroit était déjà plus adapté.

Malgré un changement d'endroit, nous avons fait face à de nouveaux problèmes comme des vols de nourritures. Cependant, la vente a été réussie grâce à une somme récoltée de 40,70Euros.

Les jours suivants nous avons tenté de faire une vente de pains au chocolat et de croissants. Cette fois-ci, nous n'étions pas en manque car, au contraire, nous avons surement vu trop grand. 150 pains au chocolats et 50 croissants, une vraie folie !

La vente a été moins efficace que les précédentes, mais malgré un investissement de 120Euros nous avons réussi malgré tout à faire un bénéfice de 37Euros.

[http://lyc-paul-gauguin-orleans.tice.ac-orleans-tours.fr/eva/sites/lyc-paul-gauguin-orleans/local/cache-vignettes/L61xH70/bonhomme_pain_epice-2-a56ce.jpg]

la troisième étape : choisir les entrepreneurs à aider

[<http://lyc-paul-gauguin-orleans.tice.ac-orleans-tours.fr/eva/sites/lyc-paul-gauguin-orleans/local/cache-vignettes/L400xH217/babyloan-infographie3-f92a8.jpg>]

Et pour continuer à aider cette association et ses micro-entrepreneurs, de nouveaux projets sont à établir dans les semaines futures. On vous tient au courant !

[Designed by Freepik](#)